

2016

2017

ALIANZA ESTRATÉGICA EMPRESA BRLi: MODELO DE SOSTENIBILIDAD PROYECTO

PHASE

OCTUBRE - NOVIEMBRE

DICIEMBRE

ENERO

FEBRERO-AGOSTO

ESTRUCTURACIÓN
CRÉDITO FASEP PARA
ESTUDIOS TÉCNICOS

GESTIÓN DE CRÉDITO
EN FRANCIA

VIAJE A FRANCIA: VISITA A
PROYECTOS EMBLEMÁTICOS
DE EMPRESA BRLi, FIRMA DE
MOU Y APROBACIÓN
TÉRMINOS DE REFERENCIA DE
LOS ESTUDIOS

APROBACIÓN DIRECTORIO EPA
EP.

PROCESO DE
CONTRATACIÓN DE
ESTUDIOS TÉCNICOS

NEGOCIACIÓN
ALIANZA
ESTRATÉGICA

DESARROLLO DE ESTUDIOS TÉCNICOS

ESTRUCTURACIÓN MODELO DE
NEGOCIO ALIANZA ESTRATÉGICA

FASE DE NEGOCIACIÓN DE LA ALIANZA
ESTRATÉGICA

CONTRATACIÓN ALIANZA ESTRATÉGICA

ALIANZA ESTRATÉGICA EMPRESA MAKRAUT: MODELO DE GESTION TÉCNICO OPERACIONAL

PROYECTO TAHUÍN

JULIO- OCTUBRE

NOVIEMBRE-DICIEMBRE

ENERO-MARZO

ABRIL-AGOSTO

PREPARACIÓN ESTUDIOS, OFERTA
PRIVADA DE MODELO DE NEGOCIO A
CARGO DE EMPRESA MAKRAUT

REUNIONES DE NEGOCIACIÓN, TRABAJO
TÉCNICO DE ESTRUCTURACIÓN DE LA
ALIANZA ESTRATÉGICA
Y ANÁLISIS DE INFORMACIÓN PROYECTO
TAHUÍN

VIAJE A ESPAÑA:
VISITA PROYECTOS
EMBLEMÁTICOS MAKRAUT
FIRMA MOU

RECEPCIÓN DE LA OFERTA
PRIVADA DE MAKRAUT

PROCESO DE NEGOCIACIÓN
Y CALIFICACIÓN DE OFERTA
PRIVADA (ESQUEMA DE
RETORNO, EQUILIBRIO
FINANCIERO, REQUISITOS DE
DESEMPEÑO)

APROBACIÓN DIRECTORIO
EPA EP

PROCESO CONTRACTUAL
DE LA ALIANZA
ESTRATÉGICA

FORMALIZACIÓN DE
FIGURA ASOCIATIVA

2016

2017

MODELO INTEGRAL PRODUCTIVO PROYECTO DAUVIN

OCTUBRE - NOVIEMBRE

DICIEMBRE - MARZO

ABRIL-OCTUBRE

**SOCIALIZACIÓN DE
MODELO DE GESTIÓN
INTEGRAL DEL RIEGO EN EL
ECUADOR (EN LA MESA
TÉCNICA)**

**PRESENTACIÓN
RESULTADOS ESQUEMA DE
TRABAJO EN LA MESA
TÉCNICA TERRITORIAL**

**EJECUCIÓN DE OBRAS URGENTES PRIORIZADAS
MULTIPROPÓSITO**

**COORDINACIÓN CON MAGAP: DESARROLLO
CONJUNTO PROPUESTA MODELOS AGRO-
PRODUCTIVOS DE LOS PROYECTOS MULTIPROPÓSITO**

**RONDA DE NEGOCIOS PARA ATRACCIÓN DE
INVERSIONES PRIVADAS INTERNACIONALES
PROYECTO DAUVIN Y OTROS**

**ACERCAMIENTO CON INVERSIONISTAS. FIRMAS
DE INSTRUMENTOS DE COLABORACIÓN Y
PROTECCIÓN DE INVERSIONES**

**FASE DE NEGOCIACIÓN DE LAS ALIANZA
ESTRATÉGICAS**

RECEPCIÓN DE OFERTAS PRIVADAS

**CALIFICACIÓN DE OFERTAS Y CONTRATACIÓN
ALIANZAS ESTRATÉGICAS**

TARIFA DE USO Y APROVECHAMIENTO DEL AGUA CRUDA

ABRIL- OCTUBRE

NOVIEMBRE-DICIEMBRE

ENERO-MARZO

ABRIL-DICIEMBRE

**ESTRUCTURACIÓN MODELO
TARIFARIO: COSTEO, MODELO
MATEMÁTICO, FACTORES DE
AJUSTE, ESTRATEGIA DE
IMPLEMENTACIÓN, ESCENARIOS
DE IMPACTO**

**SOCIALIZACIÓN CON ENTIDADES DEL
EJECUTIVO**

**COORDINACIÓN DE ESTRATEGIA DE
IMPLEMENTACIÓN CON SECTORES
ESTRATÉGICOS**

**APROBACIÓN POR PARTE DEL SEÑOR
PRESIDENTE**

**SOCIALIZACIÓN A USUARIOS DEL
AGUA**

**FIJACIÓN DEL PLIEGO TARIFARIO A
TRAVÉS DE ACUERDO
MINISTERIAL (SENAGUA)**

**IMPLEMENTACIÓN
TARIFA (EPA EP):
GESTIÓN
COMERCIAL,
(MEDICIÓN,
FACTURACIÓN,
GESTIÓN DEL COBRO
Y COACTIVA)**